

# **Garantiza venta de materiales de construcción, punto de venta en Minas de Matahambre**

## **Materiales**

El programa de comercialización de materiales para la construcción inició en Cuba en el año 2011 con el objetivo de responder a las necesidades de la población, en cuanto a la compra de este tipo de productos.

Sobre el funcionamiento de la tienda habilitada en Minas de Matahambre con ese fin, entrevistamos a Jesús Zambrana Montano, su administrador.

### **Jesús, ¿Cuáles son algunos de los principales productos a la venta en el punto de materiales de la construcción aquí en Minas?**

Hoy contamos con una gama de productos que se están vendiendo a la población, fundamentalmente manguera de tres cuartos (3/4) que es de amplia demanda, a partir de la situación que existe con el agua.

Tenemos instalaciones plásticas, piedra de hormigón, o sea, que hay varios productos que están a la venta. Hay productos que son de alta demanda, que sí van directamente destinados a los subsidios, que hoy todavía no contamos con ellos en el territorio: el cemento, el acero, los áridos, son destinados a los subsidios y a las viviendas por esfuerzo propio, a partir del plan, porque bueno, son productos que entran en menor cuantía y a través de un plan que viene precisamente contra esas viviendas.

### **¿Están haciendo algún tipo de contratación actualmente con otros proveedores?**

En la actualidad nosotros estamos, a partir de la Resolución 99 que nos da la posibilidad de contratar y comprar, con varios suministradores. Hoy se está contratando con un propietario de San Luis, un cuentapropista, para comprarle puertas metálicas y persianas metálicas, a partir de precios pactados.

Pero bueno, ellos pueden vender. Nosotros compramos y vendemos en efectivo con un margen de ganancia para la unidad, con el objetivo de no tener pérdidas.

Contratamos también la marmolina para recuperar su venta en el territorio, que es de amplia demanda y las personas la utilizan para pintar. Además con la Empresa forestal y la Unidad de Servicios Especializados (Taller central) contratamos sus propias construcciones, a partir de la carpintería que ellos tienen: puertas, persianas, incluso queremos ver si se puede hacer una compra de escaleras, porque las personas que tienen placa en sus hogares quieren acceder a ella y no tienen la posibilidad para revisar el tanque de agua o la antena del televisor y ¿dónde puede obtener una escalera?

Entonces estamos rescatando su expendio. Por otra parte gestionamos la venta de tubos de 110 plásticos sanitarios, que es de amplia demanda, a través de un cuentapropista también, que los produce y los trae. Además cajas eléctricas, etcétera. Estamos en ese proceso de contratación.

### **¿De qué forma la población puede acceder a estos productos?**

Bueno, la población puede acceder al producto como explicaba que son liberados. Ellos tienen la posibilidad de pagar, a través del Transfermóvil, que es una de las opciones que damos de pago.

Se puede pagar, a través de tarjetas en la unidad y también a través de efectivo. O sea, las tres formas de pago se pueden utilizar en nuestra unidad.

### **¿Qué modificaciones existen en los precios a partir del costo de algunos productos?**

Hay modificaciones en los precios, a partir de que cada uno de los proveedores, trabajan precisamente con los costos y hoy se ve reflejado en la población, que es a quién más afecta el incremento de precios de venta de los productos.

Es una situación, que hoy se está enfrentando desgraciadamente, pero bueno las unidades y las empresas, tienen que ser rentables, tienen que subirlo.

Eso obliga a que suba el precio de un grupo de productos, por ejemplo: la manguera  $\frac{3}{4}$  venía a 34 CUP el metro, en la actualidad está a 47 CUP el metro.

O sea, a partir del costo que tienen la transportación y un grupo de intereses que le ponen los proveedores es que aumenta el precio de venta a esas producciones. Es la situación que estamos viviendo y hay que trabajar. A partir de que haya más, yo pienso que se empiece a bajar los precios de los productos.

El punto de venta de materiales de la construcción en Minas de Matahambre, es el encargado de abastecer este tipo de producciones a subsidios y viviendas por esfuerzo propio del territorio.

Aunque hay un grupo de recursos que están en falta, la administración actualmente efectúa contratación con otros proveedores para garantizar el suministro a los mineros que acuden al lugar.

Tomado de Radio Minas