

# Ventas a plazos en Pinar del Río, cuestión de precios

## Venta a plazos

El mercado artesanal industrial Sensación de la ciudad pinareña cuenta desde el pasado año con varios artículos para las ventas a plazos, una opción para quienes deseen llevar a casa productos que superen los 2 500 pesos.

A pesar de la posibilidad, las ventas de productos a plazos aún despiertan la opinión de los clientes. Pero ¿por qué los precios sorprenden?

A partir del precio de costo que trae el producto tenemos un 20% para incrementarlo por las utilidades. Hay una peculiaridad y es que el usuario lo compra y lo paga en un año y nosotros tenemos que pagarle al trabajador por cuenta propia al término de treinta días". José Ireño Gutiérrez Rojas, administrador de la tienda.

El cliente efectúa inicialmente un pago negociable no inferior al veinte por ciento del precio de venta del artículo, mediante el pago electrónico o en efectivo y dispone de los plazos que se pacten para abonar el importe restante, en un término de hasta un año.

El establecimiento minorista, en el término de siete días hábiles previos a la culminación del plazo pactado para cada pago, emite un aviso al cliente por la vía de comunicación acordada y de incumplirse por el cliente los términos establecidos en el contrato y la renegociación, el establecimiento minorista está facultado para retirar el bien, sin devolución del efectivo abonado.

El artículo recuperado por el establecimiento minorista, se vende por liquidación en un establecimiento seleccionado. De no existir el bien y no asumir la responsabilidad el fiador, se acude a la vía judicial de conformidad con lo establecido en la legislación vigente.

## Autogestión

De la autogestión de la entidad depende la diversificación de las ofertas que hoy no son las esperadas por la población. A ello se suma el déficit de materias primas que afecta a los suministradores.

Desde que inició esta modalidad de pago se han vendido unos 219 mil pesos y entre los productos de mayor demanda figuran los juegos de comedor, sillones y camas".

José Ireño Gutiérrez Rojas, administrador de la tienda.

Hasta la fecha tienen más de una decena de contratos con trabajadores no estatales y prevén crecer según las posibilidades.

Aunque para muchos el costo es inalcanzable, hoy se reporta estabilidad en las ventas por lo que se impone mayor gestión de la tienda para ganar en calidad y variedad de opciones.

Tomado de Tele Pinar